

Seminar

## Mit Sprache verkaufen

Das rechte Wort zur rechten Zeit

**Dozent:**

Peter Taafel,  
Sinnwerk

**Termin:**

20.09. – 22.09.2010



**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

Vertriebstrainer, Spezialisten im Verkauf, Markt- und Vertriebsleiter

**Optimieren Sie Ihre Sprache – steigern Sie Ihren Erfolg**

Jeder erfahrene Verkäufer weiß: Das Wichtigste beim Verkaufen ist die persönliche Wirkung und Ausstrahlung. Diese Wirkung eines Gegenüber schätzen Menschen in wenigen Sekunden ein.

Neben der persönlichen Ausstrahlung ist es besonders die Sprache, die Eindruck erzeugt – oder auch nicht. Sprache und Sprechweise entscheiden maßgeblich darüber, ob Informationen und Argumente angenommen werden und Vertrauen entsteht.

Lernen Sie in diesem Seminar die Wirkung magischer Sprachmuster kennen! Vermeiden Sie zukünftig Weichmacher und Relativierungen und arbeiten Sie mit einer positiven Sprache! Beziehen Sie Emotionales ein, denn wichtige Entscheidungen werden vom Bauchgefühl bestimmt. Trainieren Sie in diesem Training Ihre Sprache im Vertrieb!

**Ihr Nutzen:**

- Sie können potenzielle Kunden mit Ihrer Sprache in den Bann ziehen.
- Sie passen Ihre Sprache an unterschiedliche Kundentypen an.
- Sie nehmen Ihren Argumenten nicht durch sprachliche Weichmacher und Relativierung die Wirkung.
- Sie können positiv formulieren und lösungs- statt problemorientiert argumentieren.
- Sie entschlacken Ihre Sprache und kommen auf den Punkt.
- Sie können mit Sprache emotionalisieren und profitieren von den Erfahrungen vieler Spitzenverkäufer.
- Sie wissen, wie Sie mit Ihrer Sprache Ihre eigene Wirkung optimieren.
- Sie nehmen Übungen und Ansätze mit für eigene Verkaufstrainings.

**Inhaltsschwerpunkte:**

- Magische Sprachmuster – so sprechen Sie das Unterbewusste an
- In der Sprache des Kunden sprechen
- Nutzen für unterschiedliche Kundentypen formulieren: Hin-zu-Typ/Weg-von-Typ und andere
- Positive Sprache – positive Kunden
- Verwässern Sie Ihre Argumente nicht: Vermeiden Sie Weichmacher und Relativierungen.
- Wie Sie emotional und einprägsam formulieren können

## Organisatorisches

### Ihr Dozent:

Peter Taafel, Dipl. Betriebswirt, Bankfachwirt, ausgebildeter Trainer, NLP-Master, Trainingserfahrung seit 1988, selbstständiger Trainer seit 1996. Fachdozent der Universität Tübingen mit den Themen Präsentieren, Visualisieren und Lerntechnik. Didaktischer Ausbilder von Microsoft Certified Trainern. Ob in den Trainerausbildungen, in Consulting-Ausbildungen oder in verschiedenen Spezial-Trainings zum Thema Rhetorik: Sprache ist eines der zentralen Elemente in den Trainings von Peter Taafel. Eine wichtige Grundlage dafür wurde in der Ausbildung zum NLP-Master gelegt. NLP sieht Sprache als wichtigstes Repräsentationssystem menschlicher Wahrnehmung.

### Preis:

€ 920,- für Mitglieder der ADG/des Fördervereins

€ 1.150,- für Nicht-Mitglieder

### Termin/Anmelde-Nr.:

20.09. – 22.09.2010 (SB710-170)

## Mit Sprache verkaufen

### Das rechte Wort zur rechten Zeit

_____	_____
Institut	Position
_____	_____
Bankleitzahl Ihres Institutes	E-Mail
_____	_____
Name, Vorname	Telefon
_____	_____
Straße/Postfach	Telefax
_____	_____
PLZ/Ort	Datum      Unterschrift und Stempel

Wir buchen Ihnen automatisch ab dem Vorabend der Veranstaltung ein Zimmer im Hotel inklusive aller zusätzlichen Leistungen.

Wenn Sie nicht am Vorabend anreisen **oder** gar keine Übernachtung benötigen, kreuzen Sie bitte an:  keine Vorabendreise  keine Übernachtung

## Ansprechpartner für inhaltliche Fragen

Selbstverständlich stehen wir Ihnen auch gerne für weitergehende Fragen oder Informationen zur Verfügung.

Dipl.-Psychologe **Dr. Michael Ruppel**

Telefon: (0 26 02) 14-1 44

Telefax: (0 26 02) 14 95-144

E-Mail: michael\_ruppel@adgonline.de

## Anmeldung und organisatorische Fragen

### Servicecenter Seminare

Telefon: (0 26 02) 14-5 00

Telefax: (0 26 02) 14 95-5 00

E-Mail: service@adgonline.de

Akademie Deutscher Genossenschaften ADG

Schloss Montabaur | 56410 Montabaur

www.adgonline.de

Ein Angebot im Rahmen des ADG-Jahresprogramms 2010

## Personal, Trainer und Coaches

